

OBAL



Unsere Offerte

OBAL unterstützt und begleitet Schweizer KMU-Firmen in der Strategieentwicklung, Beschaffungsoptimierung, Ausbau und Verbesserung des Verkaufs, Internationalisierung, Projektmanagement, Schulungen.

Für Segmente Maschinenbau, Anlagenbau, Automotive, Mechatronik, Elektrotechnik, Schienenverkehr, Luftfahrt, technische Fertigung.



Ihr Vorteil

- ✓ KMU Erfahrung in der Schweiz und weltweit
- ✓ Betriebswirtschaftliches Know-how gepaart mit Technologiewissen
- ✓ Objektive Beurteilung der Produkte- und Marktchancen
- ✓ Internationale Fertigungsprozesse und Qualitätsmanagement
- ✓ Umsetzbare Strategien für Internationalisierung, Beschaffung, Markteintritt, Verkauf
- ✓ Ein Partner ab Projektstart bis und mit Umsetzung

Erfolgreiche Projekte

Internationalisierung/Projektmanagement

- ✓ Begleiten von Marketingaktivitäten im Zielmarkt
- ✓ Scouting und Umsetzung bei Suche von Marktpartnern, bei Joint Ventures, Kauf oder Gründung einer neuen Firma (Evaluation bis Umsetzung)
- ✓ Allgemeine Marktanalyse und -information als Entscheidungsgrundlagen
- ✓ Strategieberatung und Begleitung in der Umsetzung

Outsourcing / Beschaffung

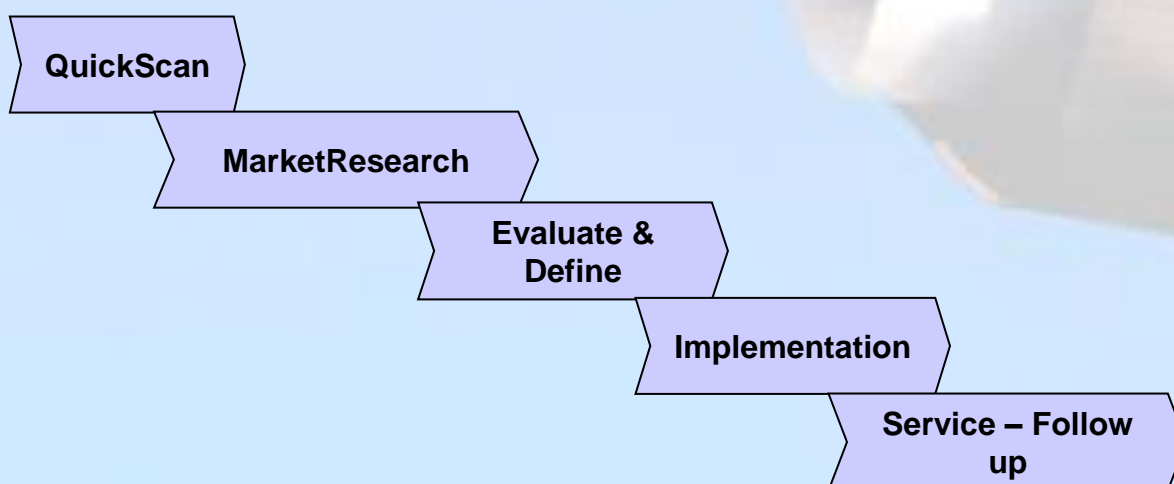
- ✓ Bedürfnisanalyse bei Auftraggeber für das Bestimmen optimaler Fertigungsprozesse
- ✓ Analyse der priorisierten, potentiellen Märkte für ein optimales Outsourcing / Beschaffung, International und in Low Cost Länder von Mittel- und Osteuropa
- ✓ Analyse und Evaluation von Beschaffungspartnern als neue Lieferanten für Produktbereiche, Pre-Audits
- ✓ Kick-off Outsourcingprozess mit Offertbereinigung, Prototypenfertigung, Verträge, Serienfertigung etc. ; Begleitung bei der Umsetzung

Distribution / Absatz

- ✓ Strategische Marktentwicklung
- ✓ Marktpotential, Absatzanalyse
- ✓ Analyse der Distribution für Finden des optimalen Vertriebspartners
- ✓ Aufbau der Distribution / Verkauf mit notwendigen Begleitmassnahmen

Ein strukturiertes Vorgehen ermöglicht Schnelligkeit und Effizienz

Unser strukturiertes Vorgehen erlaubt grösstmöglichen Entscheidungs- und Handlungsfreiraum sowie Kostentransparenz. Wir begleiten Sie auch in der Umsetzung.



Das Netzwerk

- ✓ Reflecta AG – Management, Projekte und Recht
- ✓ Switzerland Global Enterprise – Pool of Experts
- ✓ Handelskammer Schweiz–Mitteleuropa (SEC)
- ✓ Wirtschaftskammer Österreich
- ✓ GS1 Logistikverband
- ✓ Procure.ch, der Einkaufsverband
- ✓ VNL Netzwerk Logistik der FHNW

OBAL



Der Partner für Ihre globalen Geschäftsaktivitäten

- **Strategieentwicklung und Umsetzung**
- **Internationalisierung / Osteuropa**
- **Outsourcing / Procurement**
- **Distribution / Sales**
- **Supply Chain Management**
- **Schulung und Projektmanagement**

OBAL AG

Thomas H. Dalla Vecchia, GF
Zieglerstrasse 29
Postfach 530
CH-3000 Bern 14



Tel +41 31 387 37 37
Mobil +41 79 658 51 07
e-mail thomas.dallavecchia@obal.ch
WEB www.obal.ch

Büro in Wien: Lastenstrasse 30, 1230 Wien – www.obal-ch.at